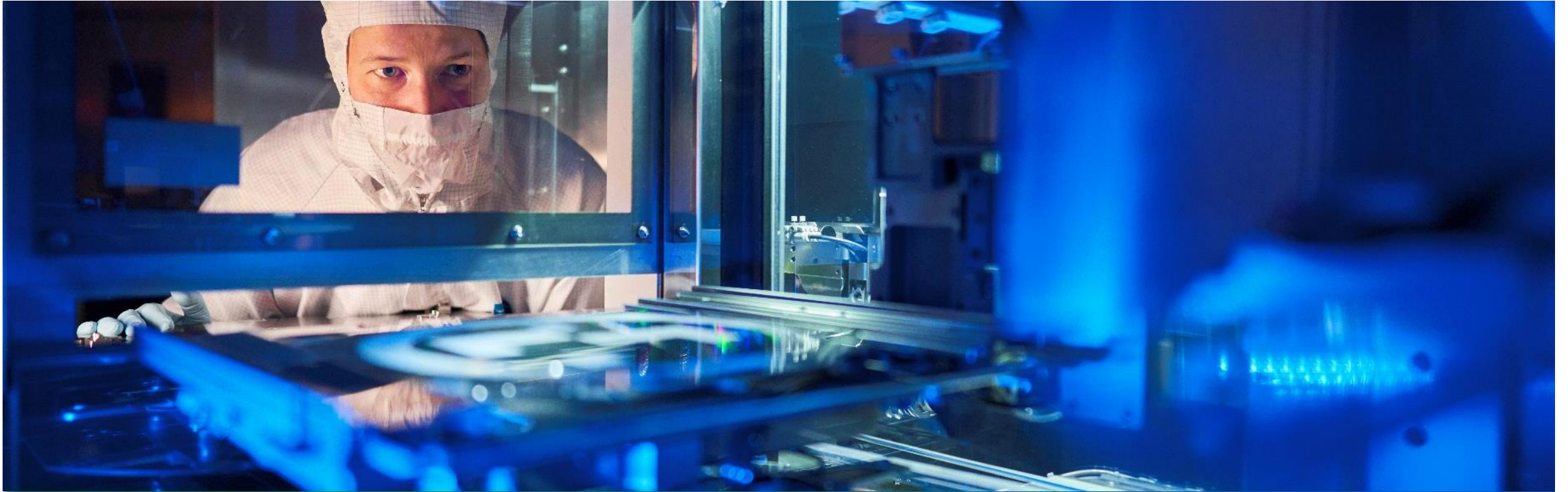




MORE LIGHT

JENOPTIK AG – 1. Halbjahr 2026

Dr. Dominic Dorfner, CEO | Dr. Prisca Havranek-Kosicek, CFO | 12. August 2026

© Copyright Jenoptik. All rights reserved.

Diese Präsentation kann bestimmte in die Zukunft gerichtete Aussagen enthalten, die auf den gegenwärtigen Annahmen und Prognosen der Unternehmensleitung des Jenoptik-Konzerns beruhen. Verschiedene bekannte wie auch unbekannte Risiken, Ungewissheiten und andere Faktoren können dazu führen, dass die tatsächlichen Ergebnisse, die Finanzlage, die Entwicklung oder die Performance der Gesellschaft wesentlich von den hier gegebenen Einschätzungen abweichen. Derartige Faktoren können z.B. geopolitische Konflikte, Pandemien, Wechselkursschwankungen, Zinsänderungen, Energieversorgung, die Markteinführung von Konkurrenzprodukten oder Änderungen in der Unternehmensstrategie sein. Die Gesellschaft übernimmt keinerlei Verpflichtung, solche zukunftsgerichteten Aussagen fortzuschreiben und das Dokument an zukünftige Ereignisse oder Entwicklungen anzupassen.

A thin white vertical line is positioned to the left of the text.

1. Halbjahr 2026

Starke Auftragsdynamik setzt sich auch im 2. Quartal fort

Geschäftsverlauf:

- Außergewöhnlich starke Nachfrage im OEM-Geschäft, sowohl im Halbleiterausstattungs- als auch im Biophotonics-Bereich
- Umsatz leicht über Vorjahr
- EBITDA-Marge deutlich verbessert
- Free Cashflow trotz nachfragebedingten Working-Capital-Aufbaus gestiegen

Kurzfristig Fokus auf:

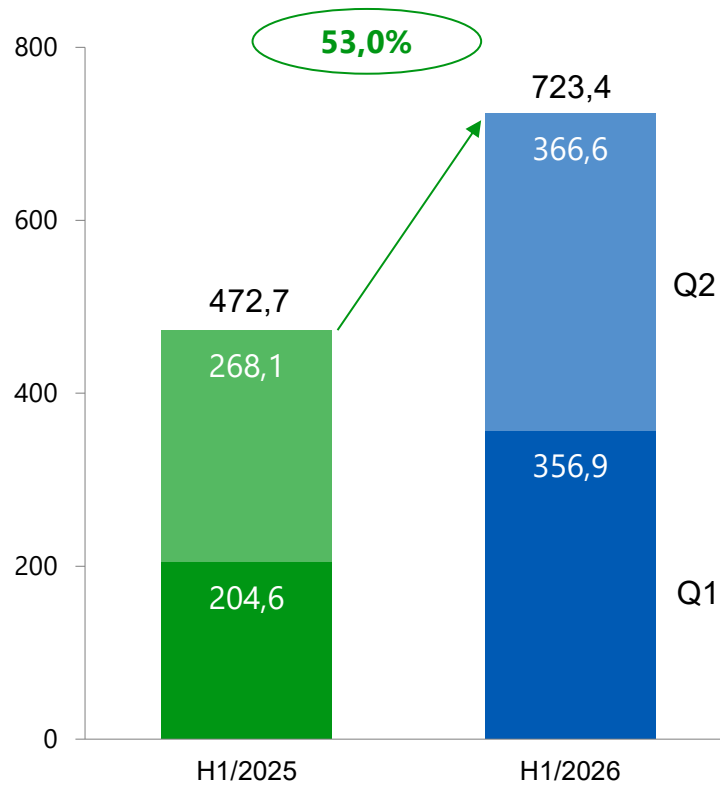
- Kapazitätsausbau im OEM-Geschäft
- Abarbeitung des hohen Auftragsbestands
- Überprüfung der aktuellen Strategie
- Nutzung starker Marktpositionen (Technologie und Kundenbeziehungen)
- Erschließung von Wachstumschancen neben dem Halbleiterbereich in der optischen Kommunikation für Rechenzentren, im Verteidigungsbereich, durch den Ausbau des SMS-Geschäfts in den USA sowie im Bereich AR/VR

Umsatz und EBITDA-Marge 2026 in der oberen Hälfte der bisherigen Prognosespannen erwartet



Anhaltend hoher Auftragseingang u.a. durch Großaufträge signifikant gestiegen

Auftragseingang in Mio Euro

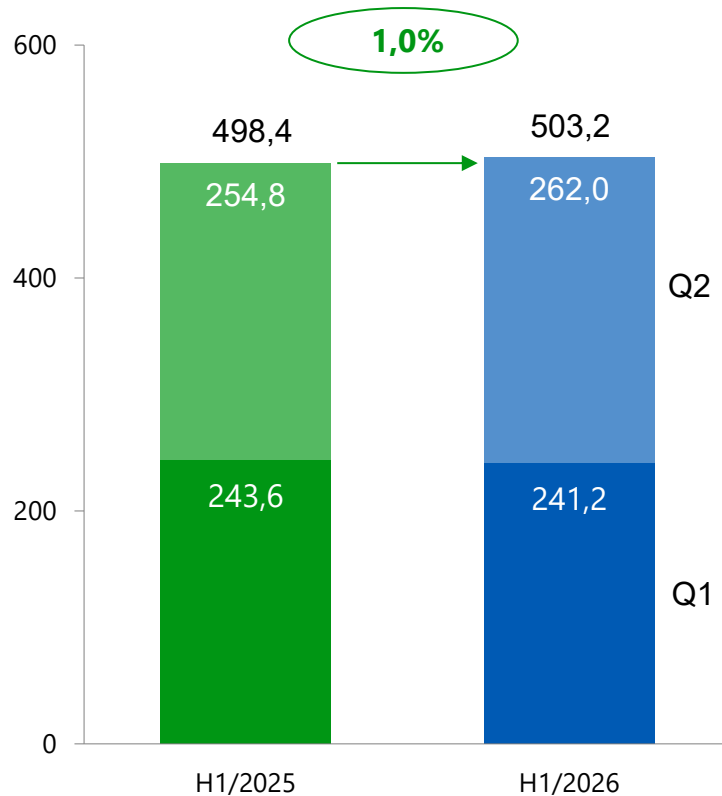


In Mio Euro	H1/2026	H1/2025	Veränderung in %
Semiconductor & Advanced Manufacturing	350,3	189,0	85,3
Biophotonics	163,9	113,1	44,9
Metrology & Production Solutions	111,7	99,8	11,9
Smart Mobility Solutions	75,6	64,6	17,1
Sonstige	21,9	6,2	253,1

- Semiconductor & Advanced Manufacturing: starke Nachfrage sowohl im Lithografie- als auch im Inspektionsbereich (inkl. Großauftrag in Q1)
- Biophotonics: deutlich höhere Nachfrage im Verteidigungs- sowie im Medizintechnik & Life Science-Geschäft, mehrjähriger Medizintechnik-Großauftrag in Q2
- Metrology & Production Solutions: Auftragseingang wie erwartet
- Smart Mobility Solutions: mehr neue Aufträge u.a. in Nordamerika
- Book-to-Bill-Rate 1,44 (i.Vj. 0,95)
- Auftragsbestand stieg deutlich auf 824,8 Mio Euro (31.12.2025: 590,8 Mio Euro); davon sollen 60-65% noch in diesem Jahr zu Umsatz werden

1. Halbjahr 2026: Umsatz leicht über Vorjahreswert

Umsatz in Mio Euro

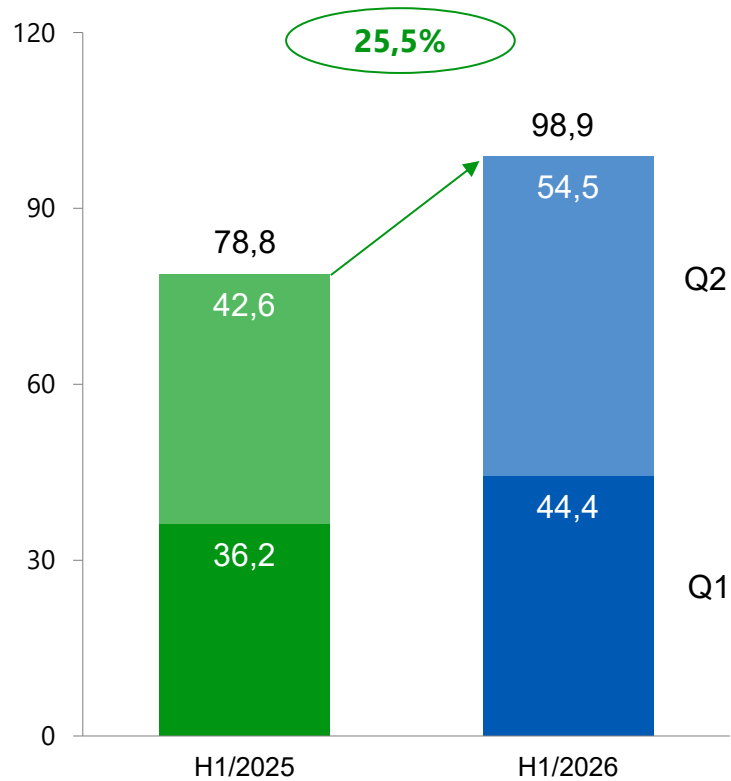


In Mio Euro	H1/2026	H1/2025	Veränderung in %
Semiconductor & Advanced Manufacturing	230,4	209,1	10,2
Biophotonics	113,9	119,2	-4,5
Metrology & Production Solutions	79,7	92,0	-13,4
Smart Mobility Solutions	68,3	61,7	10,7
Sonstige	10,9	16,4	-33,1

- Semiconductor & Advanced Manufacturing: stärkerer Umsatz vor allem im Lithografie- und im Inspektionsbereich
- Biophotonics: höhere Umsätze im Bereich Verteidigung; hohe Vergleichswerte im Medizintechnikbereich aufgrund des Dentalgeschäfts
- Metrology & Production Solutions: Automobilmarkt unverändert schwierig
- Smart Mobility Solutions: gute Geschäftsentwicklung in fast allen Regionen
- 77,8% des Umsatzes im Ausland erzielt (i.Vj. 73,6%)

EBITDA-Marge stieg auf 19,7% im Vergleich zu moderaten 15,8% im Vorjahr

EBITDA in Mio Euro



	EBITDA in Mio Euro		EBITDA in %	
	H1/2026	H1/2025	H1/2026	H1/2025
Semiconductor & Advanced Manufacturing	74,5	47,9	31,8	22,2
Biophotonics	24,9	25,4	21,7	21,2
Metrology & Production Solutions	-1,1	0,1	-1,3	0,1
Smart Mobility Solutions	9,4	5,8	13,7	9,4
Sonstige	-8,8	-0,4	-	-

- 2025 Kostensenkungsmaßnahmen ergriffen
- Semiconductor & Advanced Manufacturing: bessere Auslastung und veränderter Produktmix (i.Vj. Umzugskosten Dresden enthalten)
- Biophotonics: trotz geringerer Umsätze konnte hohe Profitabilität gehalten werden
- Metrology & Production Solutions: umsatzbedingt unter Vorjahr
- Smart Mobility Solutions: positive Entwicklung durch höheren Umsatz und geringere F+E-Kosten

Ergebnis-Kennzahlen im Vergleich zum Vorjahr deutlich verbessert

In Mio Euro	H1/2026	H1/2025	Veränderung in %
Umsatz	503,2	498,4	1,0
Bruttomarge	36,1%	31,2%	
Funktionskosten	119,9	115,6	3,7
Sonstiges betriebliches Ergebnis	0,1	-0,4	n.a.
EBITDA	98,9	78,8	25,5
EBIT	61,9	39,6	56,3
Finanzergebnis	-6,0	-7,8	22,1
Ergebnis vor Steuern	55,9	31,9	75,4
Ergebnis nach Steuern*	39,7	25,3	57,1
Ergebnis je Aktie (Euro)*	0,69	0,42	64,3

- **Bruttomarge** vor allem verbessert durch deutlich gestiegenen Beitrag von Semiconductor & Advanced Manufacturing
- Funktionskostenquote lag bei 23,8% (i.Vj. 23,2%)
 - **F+E-Kostenquote:** 6,6% (i.Vj. 6,2%)
 - **Vertriebskostenquote:** 9,9% (i.Vj. 10,2%)
 - **Verwaltungskostenquote:** 7,3% (i.Vj. 6,7%)
- **EBIT-Marge** verbesserte sich auf 12,3% (i.Vj. 8,0%)
- **Finanzergebnis** durch verbesserten Saldo aus Währungsgewinnen und -verlusten beeinflusst
- **Steuerquote** bei 29,0% (i.Vj. 28,8%)
 - Steuerquote ohne latente Steuern bei 22,1% (i.Vj. 26,8%)

*Konzern = fortgeführte Geschäftsbereiche + aufgegebenen Geschäftsbereich (VINCORION)

Free Cashflow von Working-Capital-Aufbau beeinflusst; Finanzlage weiter solide

In Mio Euro	H1/2026	H1/2025	Veränderung in %
Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit vor Ertragsteuern	68,8	81,3	-15,3
Cashflow aus operativer Investitionstätigkeit	-21,7	-38,0	43,1
Free Cashflow (vor Zinsen und Ertragsteuerzahlungen)	47,2	43,2	9,1
Nettoverschuldung	307,5	317,4*	-3,1
Eigenkapitalquote	58,4%	60,2%*	n.a.

*31.12.2025

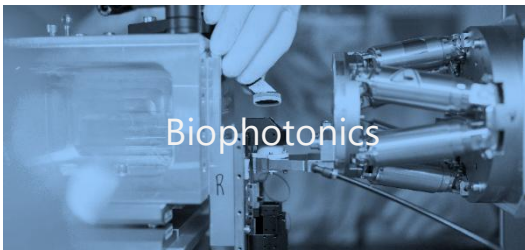
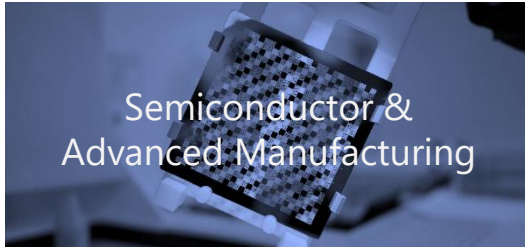
- **Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit** durch nachfragebedingten Aufbau (i.Vj. Abbau) von Working Capital beeinflusst
- **Cashflow aus operativer Investitionstätigkeit** insbesondere geprägt durch deutlich geringere Auszahlungen für Sachanlagen
- **Cash-Conversion-Rate** bei 47,7% (i.Vj. 54,9%)
- **Leverage:** 1,4x (Nettoverschuldung zu EBITDA; 31.12.2025: 1,6x)
- **Investitionen** betrugen 19,7 Mio Euro (i.Vj. 32,6 Mio Euro)
- **Working-Capital-Quote** bei 32,3% (31.12.2025: 29,1% / 30.6.2025: 30,3%)



MORE LIGHT

Ausblick

Umsatz und EBITDA-Marge für 2026 jetzt in der oberen Hälfte der bisherigen Prognosespannen erwartet



Ziele 2026

- Umsatzwachstum in der oberen Hälfte der bisherigen Prognosespanne (bisher im einstelligen Prozentbereich / 2025: 1.046,0 Mio Euro)
- EBITDA-Marge 20,0 bis 21,0 Prozent (bisher 19,0 bis 21,0 Prozent / 2025: 18,4%)
- Investitionen leicht unter Vorjahr (2025: 77,4 Mio Euro)

Die Prognose steht unter dem Vorbehalt, dass sich die politischen und ökonomischen Rahmenbedingungen nicht verschlechtern. Hierzu gehören insbesondere konjunkturelle Trends, Zölle, der Krieg in der Ukraine und im Nahen Osten, Regulierungen auf europäischer und internationaler Ebene sowie makropolitische Entwicklungen. Mögliche Portfolioveränderungen sind in dieser Prognose nicht berücksichtigt.



MORE LIGHT

Appendix

Semiconductor & Advanced Manufacturing

- Optische und mikro-optische Komponenten für die Halbleitersausrüstungsindustrie
- Informations- und Kommunikationstechnologien und weitere Applikationen

Biophotonics

- Optische Komponenten für Life Science & Medizintechnik-Industrie
- Verschiedene industrielle Anwendungen (inkl. Sicherheit und Verteidigung)

Metrology & Production Solutions

- Systeme und Dienstleistungen für Inspektions-, Mess- und Produktionslösungen für die optische, Elektronik- und Automobilindustrie

Smart Mobility Solutions

- Kamerasysteme und Dienstleistungen für Verkehrsüberwachung, zivile Sicherheit und Mautkontrolle

Mehr Kundenorientierung, mehr Effizienz und klarere Verantwortlichkeiten



12.08.2026
01.09.2026
02.09.2026
8.-9.9.2026
16.9.2026
21.09.2026
22.09.2026

Ergebnisse 1. Halbjahr 2026
Coba ODDO Conference, Frankfurt/Main (IR)
dbAccess Conference, London (IR)
Roadshow USA (CFO/IR)
Roadshow Lugano / Mailand (IR)
Baader Conference, München (CEO/CFO/IR)
Berenberg Conference, München (CEO/CFO/IR)



Andreas Theisen

Head of Investor Relations
JENOPTIK AG

Telefon: +49 3641 65-2291
andreas.theisen@jenoptik.com

Sabine Barnekow

Investor Relations Manager
JENOPTIK AG

Telefon: +49 3641 65-2156
sabine.barnekow@jenoptik.com

www.jenoptik.com
www.linkedin.com/company/jenoptik/
www.instagram.com/jenoptik_group/